

Książki, artykuły, komunikaty z badań

- Acemoglu D. Politics and Economics in Weak and Strong States. *Journal of Monetary Economics* 52 (7), 2005. <https://doi.org/10.1016/j.jmoneco.2005.05.001>
- Acemoglu D. Institutions and Development. *Institutions, Factor Prices and Taxation: Virtues of Strong States?* *American Economic Review: Papers & Proceedings* 100, 2010. <https://doi.org/10.3386/w15693>
- Acemoglu D., Johnson D. Unbundling Institutions. *Journal of Political Economics* 113 (51), 2005. <https://doi.org/10.1086/432166>
- Acemoglu D., Johnson S., Robinson J.A. Institutions as a fundamental cause of long-run growth, w: P. Aghion, S.N. Durlauf. *Handbook of Economic Growth* 1 (A). North Holland 2008.
- Addison J.T., Hirsch B.T. Union Effects on Productivity, Profits, and Growth: Has the Long Run Arrived? *Journal of Labor Economics* 7 (1), 1986. <https://doi.org/10.1086/298199>
- Aidt T.S., Sena V. Unions: Rent Creators or Extractors? *The Scandinavian Journal of Economics* 107 (1), 2005. <https://doi.org/10.1111/j.1467-9442.2005.00397.x>
- Akerlof G.A. Gift Exchange and Efficiency-Wage Theory: Four Views. *American Economic Review* 72 (2), 1984.
- Alchian A.A., Demsetz H. Production, information costs, and economic organization. *American Economic Review* 62 (5), 1972.
- Alesina A. Macroeconomic Policy in a Two Party as a Repeated Game. *Quarterly Journal of Economics* 102, 1987. <https://doi.org/10.2307/1884222>
- Alexy R. On the Concept and the Nature of Law. *Ratio Juris* 21 (3), 2008. <https://doi.org/10.1111/j.1467-9337.2008.00391.x>
- Algan Y., Cahuc P. Civic attitudes and the design of labor market institutions: Which countries can implement the Danish flexicurity model? *CEPR Discussion Paper* 548, 2006.
- Allott A. The Effectiveness of Law. *Valparaiso University Law Review* 15 (2), 1981.
- Aoki M. *Toward a Comparative Institutional Analysis*. The MIT Press. Cambridge 2001. <https://doi.org/10.7551/mitpress/6867.001.0001>
- Arrow K.J., Debreu G. Existence of an equilibrium for a competitive economy. *Econometrica* 22 (3), 1953. <https://doi.org/10.2307/1907353>
- Arrow K.J., Hahn F.H. *General Competitive Analysis*. North Holland 1983.
- Ashenfelter O., Johnson G.E. Bargaining Theory, Trade Unions, and Industrial Strike Activity. *American Economic Review* 59 (1), 1969.
- Atkinson A.B., Stiglitz J.E. *Lectures on Public Economics*. McGraw-Hill Book. Londyn–Nowy Jork 1980.
- Avdagic S. State-Labour Relations in East Central Europe - Explaining Variations in Union Effectiveness. *Socio-Economic Review* 3 (1), 2005. <https://doi.org/10.1093/SER/mwh012>

- Baccaro L., Hamann K., Turner L. The Politics of Labour Movement Revitalisation: The Need for a Revitalised Perspective. *European Journal of Industrial Relations* 8 (1), 2003. <https://doi.org/10.1177/0959680103009001455>
- Backhaus J. (red.). *The Elgar Companion to Law and Economics*. Edward Elgar. Cheltenham 2005. <https://doi.org/10.4337/9781845425500>
- Baldwin R., Cave M. *Understanding Regulation. Theory, Strategy and Practice*. Oxford University Press. Oxford 1999.
- Baran K.W. *Zbiorowe prawo pracy. Komentarz*. Wolters Kluwer. Warszawa 2007.
- Basu K., Van P. The Economics of Child Labor. *The American Economic Review* 88 (3), 1998.
- Blanchflower D.G., Oswald A.J., Garrett M.D. Insider Power in Wage Determination. *Economica* 57 (226), 1990. <https://doi.org/10.2307/2554158>
- Becker G.S. Investment in Human Capital: A Theoretical Analysis. *Journal of Political Economy* 70 (5), 1962. <https://doi.org/10.1086/258724>
- Becker G.S. Irrational behavior and economic theory. *The Journal of Political Economy* 70 (1), 1962. <https://doi.org/10.1086/258584>
- Becker G.S. A Theory of Competition Among Pressure Groups for Political Influence. *The Quarterly Journal of Economics* 98 (3), 1983. <https://doi.org/10.2307/1886017>
- Becker G.S., Stigler G.J. Law Enforcement, Malfeasance and Compensation of Enforcers. *The Journal of Legal Studies* 3 (1), 1974. <https://doi.org/10.1086/467507>
- Beckerman W. *Economics as Applied Ethics. Value Judgements in Welfare Economics*. Palgrave MacMillan. Londyn 2011. <https://doi.org/10.1007/978-1-137-28567-6>
- Beed C. Do value judgements affect testing economic theory? *International Journal of Social Economics* 19 (2), 1992. <https://doi.org/10.1108/EUM00000000000478>
- Bełdowski J., Metelska-Szaniawska K. *Law & Economics - geneza i charakterystyka ekonomicznej analizy prawa*. Bank i Kredyt 10, 2007.
- Ben-Ner A., Jones D.C. Employee Participation, Ownership, and Productivity: A Theoretical Framework. *Industrial Relations* 34 (4), 1995. <https://doi.org/10.1111/j.1468-232X.1995.tb00387.x>
- Bennett J.T., Kaufman B.E. *What Do Unions Do? A Twenty-Year Perspective*. Transaction Publishers. Londyn 2008.
- Bieniek G. Odpowiedzialność związku zawodowego, w: W. Sanetra (red.). *Odpowiedzialność zbiorowych podmiotów prawa pracy, materiały XIV Zimowej Szkoły Prawa Pracy*. Wrocław 1987.
- Blanchard O., Giavazzi F. Macroeconomic Effects of Regulation and Deregulation in Goods and Labor Markets. *The Quarterly Journal of Economics* 118 (3), 2003. <https://doi.org/10.1162/00335530360698450>
- Blanchard O., Landier A. The perverse effects of partial labour market reform: fixed-term contracts in France. *The Economic Journal* 112 (480), 2002. <https://doi.org/10.1111/1468-0297.00047>
- Blanchard O., Summers L.H. Hysteresis and the European Unemployment Problem. NBER Working Paper 1950, 1986. <https://doi.org/10.3386/w1950>

Blanchflower D., Bryson A. Changes over time in union relative wage effects in the UK and the US revisited. NBER Working Paper 9395, 2002. <https://doi.org/10.3386/w9395>

Blanchflower D.G., Bryson A. The Wage Impact of Trade Unions in the UK Public and Private Sectors. IZA Discussion Paper 3055, 2007.

Black J. Decentring Regulation: Understanding the Role of Regulation and Self-Regulation in a Post-Regulatory World. *Current Legal Problems* 54, 2001. <https://doi.org/10.1093/clp/54.1.103>

Blair D.H., Crawford D.L. Labor Union Objectives and Collective Bargaining. *The Quarterly Journal of Economics* 99 (3), 1984. <https://doi.org/10.2307/1885964>

Blank R., Freeman R. Evaluating the Connection between Social Protection and Economic Flexibility, w: R. Blank (red.). *Social Protection versus Economic Flexibility: Is There a Trade-Off?* University of Chicago Press, National Bureau of Economic Research, 1994. <https://doi.org/10.3386/w4338>

Blaug M. *Teoria ekonomii. Ujęcie retrospektywne*. Wydawnictwo Naukowe PWN. Warszawa 2000.

Blinder A.S., Weiss Y. Human Capital and Labor Supply: A Synthesis. NBER Working Paper 67, 1975. <https://doi.org/10.3386/w0067>

Boeri T., Van Ours J. *Ekonomia niedoskonałych rynków pracy*. Wolters Kluwer Polska. Warszawa 2011.

Bohle D., Greskovits B. Capitalism without Compromise: Strong Business and Weak Labor in Eastern Europe's New Transnational Industries. *Studies in Comparative International Development* 41 (1), 2006. <https://doi.org/10.1007/BF02686305>

Bojańczyk M. *Menedżerowie i właściciele na rynku kapitałowym*. Difin. Warszawa 2010.

Boni M. Elastyczność rynku pracy w Polsce - wnioski i rekomendacje. *Rynek Pracy* 3, 2004.

Bonoli G. The Political Economy of Active Labor-Market Policy. *Politics & Society* 38 (4), 2010. <https://doi.org/10.1177/0032329210381235>

Botero J.C., Djankov S., La Porta R., Lopez-de-Silanes F., Shleifer A. The Regulation of Labor. *The Quarterly Journal of Economics* 119 (4), 2004. <https://doi.org/10.1162/0033553042476215>

Bouckaert B., De Geest G. (red.). *Encyclopedia of Law and Economics*. Edward Elgar. Cheltenham 2000.

Bowles S., Gintis H., Osborne M. Incentive-Enhancing Preferences: Personality, Behavior, and Earnings. *The American Economic Review* 91 (2), 2001. <https://doi.org/10.1257/aer.91.2.155>

Braman S. *The Emergent Global Information Policy Regime*. Palgrave Macmillan. Houndsmills 2004. <https://doi.org/10.1057/9780230377684>

Brennan M.J., Jegadeesh N., Swaminathan B. Investment Analysis and the Adjustment of Stock Prices to Common Information. *Review of Financial Studies* 6 (4), 1993. <https://doi.org/10.1093/rfs/6.4.799>

Brown K.C., Harlow W.V., Tinic S.M. Risk aversion, uncertain information, and market efficiency. *Journal of Financial Economics* 22 (2), 1988. [https://doi.org/10.1016/0304-405X\(88\)90075-X](https://doi.org/10.1016/0304-405X(88)90075-X)

Bryson A. Union wage effects. What are the economic implications of union wage bargaining for workers, firms, and society? *IZA World of Labor* 2014. <https://doi.org/10.15185/izawol.35>

Buchanan J. Positive Economics, Welfare Economics, and Political Economy. *Journal of Law & Economics* 2, 1959. <https://doi.org/10.1086/466556>

Buchanan J.M. The Constitution of Economic Policy. *American Economic Review* 77 (3), 1987.

Buchanan J.M. *Constitutional Economics*, w: J.M. Buchanan. Exploration into Constitutional Economics. Texas A&M University Press. College Station 1989.

Buchanan J.M., Tullock G. *The Calculus of Consent. Logical Foundations of Constitutional Democracy*. The University of Michigan Press. Ann Arbor 1962.

Buława P., Szmit K. *Ekonomiczna analiza prawa*. Wolters Kluwer. Warszawa 2012.

Cabellero R.J., Cowan K.N., Engel E., Micco A. Effective Labor Regulation and Microeconomic Flexibility. NBER Working Paper 10744, 2004. <https://doi.org/10.3386/w10744>

Cahuc P., Kramarz F. Voice and Loyalty as a Delegation of Authority: a Model and a Test on Matched Worker-Firm Panels. *Journal of Labor Economics* 15 (4), 1997. <https://doi.org/10.1086/209841>

Cain G.G. The Economic Analysis of Labor Market Discrimination: a Survey, w: O. Ashenfelter, R. Layard (red.). *Handbook of Labor Economics*. Elsevier Science Publishers, 1986. [https://doi.org/10.1016/S1573-4463\(86\)01016-7](https://doi.org/10.1016/S1573-4463(86)01016-7)

Calabresi G. Some Thoughts on Risk Distribution and the Law of Torts. *Yale Law Journal* 70, 1961. <https://doi.org/10.2307/794261>

Calabresi G. Transaction Costs, Resource Allocation and Liability Rules - A Comment. *Journal of Law and Economics* 11 (1), 1968. <https://doi.org/10.1086/466644>

Calabresi G. *The Costs of Accidents: A Legal and Economic Analysis*. Yale University Press. New Haven 1970.

Calmfors L. Unemployment, Labor Market Reform, and Monetary Union. *Journal of Labor Economics* 2, 2001. <https://doi.org/10.1086/319561>

Calmfors L., Driffill J. Bargaining Structure, Corporatism and Macroeconomic Performance. *Economic Policy* 3 (1), 1988. <https://doi.org/10.2307/1344503>

Calmfors L., Driffill J. Centralization of Wage Bargaining. *Economic Policy* 3 (6), 1988. <https://doi.org/10.2307/1344503>

Camerer C.F., Loewenstein G., Rabin M. *Advances in Behavioral Economics*. Princeton University Press. Princeton 2004.

Cameron D.R. Social Democracy, Corporatism, Labour Quiescence and the Representation of Economic interest in Advanced Capitalist Society, w: J.H. Goldthorpe (red.). *Order and Conflict in Contemporary Capitalism*. Clarendon. Oxford 1984.

Campbell T.J. Labor Law and Economics. *Stanford Law Review* 38 (4), 1986. <https://doi.org/10.2307/1228575>

Card D. Longitudinal Analysis of Strike Activity. *Journal of Labor Economics* 6 (2), 1988. <https://doi.org/10.1086/298179>

Card D. Strikes and Bargaining: A Survey of the Recent Empirical Literature. *The American Economic Review* 80 (2), 1990.

- Card D. Strikes and Wages: A Test of an Asymmetric Information Model. *The Quarterly Journal of Economics* 105 (3), 1990. <https://doi.org/10.2307/2937893>
- Card D. Unexpected Inflation, Real Wages, and Employment Determination in Union Contracts. *American Economic Review* 80 (4), 1990.
- Card D. The Effect of Unions on the Structure of Wages: A Longitudinal Analysis. *Econometrica* 64 (4), 1996. <https://doi.org/10.2307/2171852>
- Card D. Falling Union Membership and Rising Wage Inequality: What's the Connection? NBER Working Paper 6520, 1998. <https://doi.org/10.3386/w6520>
- Card D., Ashenfelter O. *Handbook of Labor Economics* 4 (A). North Holland 2011.
- Card D., Kluve J., Weber A. Active Labour Market Policy Evaluations: A Meta-Analysis. *The Economic Journal* 120 (548), 2010. <https://doi.org/10.1111/j.1468-0297.2010.02387.x>
- Carpenter D., Moss D.A. Preventing Regulatory Capture. Special Interest Influence and How to Limit it. Cambridge University Press. Nowy Jork 2014. <https://doi.org/10.1017/CBO9781139565875>
- Centrum Badania Opinii Społecznej. Potencjał niezadowolenia społecznego - stosunek do różnych form protestu. Fundacja Centrum Badania Opinii Społecznej. Warszawa 2013.
- Centrum Badania Opinii Społecznej. Związki zawodowe i prawa pracownicze. Komunikat z Badań CBOS 106/2014.
- Ciccone A., Peri G. Identifying Human-Capital Externalities: Theory with Applications. *Review of Economic Studies* 73 (2), 2006. <https://doi.org/10.1111/j.1467-937X.2006.00380.x>
- Clarke E.H. Multipart pricing of public goods. *Public Choice* 11 (1), 1971. <https://doi.org/10.1007/BF01726210>
- Clegg H.A. *Trade Unionism under Collective Bargaining*. Blackwell. Oxford 1976.
- Coase R. The Nature of the Firm. *Economica* 4, 1937. <https://doi.org/10.2307/2626876>
- Coase R. The Problem of Social Cost. *Journal of Law and Economics* 3, 1960. <https://doi.org/10.1086/466560>
- Coase R. *Law and Economics at Chicago*. *Journal of Law and Economics* 1, 1993. <https://doi.org/10.1086/467274>
- Coase R. *Essays on Economics and Economists*. Chicago University Press. Chicago 1994. <https://doi.org/10.7208/chicago/9780226051345.001.0001>
- Coch L., French J.R. Overcoming resistance to change. *Human Relations* 1, 1948. <https://doi.org/10.1177/001872674800100408>
- Coglianesi C., Mendelson E. Meta-Regulation and Self-Regulation. University of Penn Law School, Public Law Research Paper 12 (11), 2010. <https://doi.org/10.1093/oxfordhb/9780199560219.003.0008>
- Commons J.R. *Institutional Economics. Its Place in Political Economy*. Volume 1. Transaction Publishers. Londyn 1934.
- Cooter R., Ulen T. *Ekonomiczna analiza prawa*. Wydawnictwo C.H. Beck, Warszawa 2011.

Crouch C. Capitalist Diversity in Change: Recombination, Governance and Institutional Entrepreneurs. Oxford University Press. Oxford 2005.

Cudowski B. Spory zbiorowe w polskim prawie pracy. Temida 2. Białystok 1998.

Czabański J. Ekonomiczne podejście do przestępczości. Edukacja Prawnicza 5, 2005.

Czarny B. Co to znaczy w ekonomii "sąd wartościujący" i "ekonomia wolna od sądów wartościujących". Studia Ekonomiczne 1 (LXXVI), 2013.

Dahlman C.J. The problem of externality. Journal of Law and Economics 22 (1), 1979.
<https://doi.org/10.1086/466936>

Dell' Aringa C., Lucifora C. Wage Dispersion and Unionism: Do Unions Protect Low Pay? International Journal of Manpower 15 (2/3), 1994. <https://doi.org/10.1108/01437729410059413>

Demsetz H. Information and efficiency: another viewpoint, w: T. Cowen, E. Crampton (red.). Market Failure or Success. The New Debate. Edward Elgar. Cheltenham–Northampton 2002.

Diamond A.S. The revolution of law and order. Londyn 1951.

Dimson E., Mussavian M. A brief history of market efficiency. European Financial Management 4 (1), 1998. <https://doi.org/10.1111/1468-036X.00056>

Doeringer P.B., Piore M.J. Internal Labor Markets and Manpower Analysis. Sharpe M.E. Nowy Jork 1985.

Downs A. An economic theory of democracy. Harper. Nowy Jork 1957.

Dubownik A. Uwagi o wypowiedzeniu warunków pracy i płacy z przyczyn dotyczących pracodawcy. Praca i Zabezpieczenie Społeczne 1, 1994.

Dunlop J. Wage Determination under Trade Unions. Macmillan. Nowy Jork 1944.

Dworkin R.M. The Model of Rules. The University of Chicago Law Review 35 (1), 1967.
<https://doi.org/10.2307/1598947>

Easterbrook F.H., Fischel D.R. The Economic Structure of Corporate Law. Harvard University Press 1991.

Ebbinghaus B. Trade Union's Changing Role: Membership Erosion, Organisational Reform, and Social Partnership in Europe. Industrial Relations Journal 33 (5), 2002. <https://doi.org/10.1111/1468-2338.00248>

Ebbinghaus B., Visser J. Trade Unions in Western Europe since 1945. Palgrave Macmillan. Londyn 2000. <https://doi.org/10.1007/978-1-349-65511-3>

Edgerton W.F. The Strikes in Ramses III's Twenty-Ninth Year. Journal of Near Eastern Studies 10 (3), 1951. <https://doi.org/10.1086/371037>

Ehrenberg R.G., Smith R.S. Modern Labor Economics: Theory and Public Policy. Routledge. Londyn–Nowy Jork 2016. <https://doi.org/10.4324/9781315510651>

Erez M., Earley Ch., Hulin Ch.L. The Impact of Participation on Goal Acceptance and Performance: a Two-Step Model. The Academy of Management Journal 28 (1), 1985.
<https://doi.org/10.2307/256061>

- Espinosa M.P., Rhee Ch. Efficient Wage Bargaining as a Repeated Game. *The Quarterly Journal of Economics* 104 (3), 1989. <https://doi.org/10.2307/2937811>
- Fałkowski J., Metelska-Szaniawska K. Przyczyny ustanawiania i stabilność konstytucji państwa – perspektywa ekonomiczna. *Gospodarka Narodowa* 3 (277), 2015. <https://doi.org/10.33119/GN/100829>
- Farrell D. Exit, Voice, Loyalty, and Neglect as Responses to Job Dissatisfaction: a Multidimensional Scaling Study. *The Academy of Management Journal* 26 (4), 1983. <https://doi.org/10.2307/255909>
- Faxen K.O. Disembodied Technical Progress: Does Employee Participation in Decision Making Contribute to Change and Growth? *American Economic Review* 68 (2), 1978.
- Fiedor B. Neoklasyczna teoria instytucji, w: B. Fiedor (red.). *Kierunki rozwoju współczesnej ekonomii*. Wydawnictwo Akademii Ekonomicznej we Wrocławiu. Wrocław 1991.
- Fiedor B. Błędy rynku a błędy państwa - regulacja rynkowa versus regulacja publiczna. *Ekonomista* 2, 2013.
- Florek L. Znaczenie układów zbiorowych pracy. *Praca i Zabezpieczenie Społeczne* 2, 2013.
- Florek L., Zieliński T. *Prawo pracy*. C.H. Beck. Warszawa 2005.
- Foweraker J. Corporatist Strategies and the Transition to Democracy in Spain. *Comparative Politics* 20, 1987. <https://doi.org/10.2307/421920>
- Freeman R.B. *Working under Different Rules*. Russel Sage. Nowy Jork 1985.
- Freeman R.B. The Labour Market in the New Information Economy. *Oxford Review of Economic Policy* 18 (3), 2002. <https://doi.org/10.1093/oxrep/18.3.288>
- Freeman R.B., Medoff J.L. *What Do Unions Do?* Basic Books. Nowy Jork 1984.
- Friedman M. On the methodology of positive economics, w: M. Friedman. *Essays in Positive Economics*. University of Chicago Press. Chicago 1953.
- Fukuyama F. *Zaufanie. Kapitał społeczny a droga do dobrobytu*. Wydawnictwo Naukowe PWN. Warszawa–Wrocław 1997.
- Fudenberg D., Tirole J. Sequential Bargaining with Incomplete Information. *Review of Economic Studies* 50 (2), 1983. <https://doi.org/10.2307/2297414>
- Gardawski J. *Związki zawodowe na rozdrożu*. Instytut Spraw Publicznych. Warszawa 2001.
- Gardawski J. *Dialog społeczny w Polsce. Teoria, historia, praktyka*. Ministerstwo Pracy i Polityki Społecznej, Katedra Socjologii Ekonomicznej, Kolegium Ekonomiczno-Społeczne, Szkoła Główna w Warszawie. Warszawa 2009.
- Gardawski J. (red.). *Polacy pracujący a kryzys fordyzmu*. Wydawnictwo Naukowe Scholar. Warszawa 2009.
- Gawrońska-Nowak B., Skorupińska K. Elastyczność rynku pracy a charakter instytucji w krajach europejskich. *Gospodarka Narodowa* 3, 2006.

Georgakopoulos N.L. Principles and Methods of Law and Economics. Basic Tools for Normative Reasoning. Cambridge University Press. Cambridge 2006.

<https://doi.org/10.1017/CBO9780511511455>

Gerfin M., Lechner M. A Microeconomic Evaluation of the Active Labour Market Policy in Switzerland. The Economic Journal 112 (482), 2002. <https://doi.org/10.1111/1468-0297.00072>

Gersdorf M. Podstawowe dylematy związane z rozwojem prawa pracy w okresie transformacji ustrojowej. Praca i Zabezpieczenie Społeczne 5, 2003.

Gilad Sh. It runs in the family: Meta-regulation and its siblings. Regulation & Governance 4 (4), 2010. <https://doi.org/10.1111/j.1748-5991.2010.01090.x>

Gilejko L. Związki zawodowe w społeczeństwie kapitalistycznym (na przykładzie Francji). Wydawnictwo Związkowe CRZZ. Warszawa 1969.

Gilejko L. Społeczne ruchy pracownicze. Monografie i Opracowania. Szkoła Główna Handlowa. Warszawa 1997.

Gilejko L. Własność pracownicza w Polsce. Monografie i Opracowania. Szkoła Główna Handlowa. Warszawa 1998.

Gilejko L. Partnerzy społeczni. Konflikty, kompromisy, kooperacja. Wydawnictwo POLTEXT. Warszawa 2002.

Gilejko L. (red.). Partycypacja i akcjonariat pracowniczy w Polsce. Stan i perspektywy. Oficyna Graficzno-Wydawnicza Typografia. Warszawa 1995.

Gintis H. Beyond Homo Economicus: evidence from experimental economics. Ecological Economics 35 (3), 2000. [https://doi.org/10.1016/S0921-8009\(00\)00216-0](https://doi.org/10.1016/S0921-8009(00)00216-0)

Gładoch M. Uczestnictwo pracowników w zarządzaniu zakładem pracy. Problemy terminologiczne. PPH 5, 2001.

Gładoch M. Uczestnictwo pracowników w zarządzaniu przedsiębiorstwem w Polsce. Problemy teorii i praktyki na tle prawa wspólnotowego. Wydawnictwo Dom Organizatora. Toruń 2006.

Główny Urząd Statystyczny. Mały rocznik statystyczny Polski 2015. Warszawa 2015.

Goeree J., Holt C. Ten little treasures of game theory and ten intuitive contradictions. The American Economic Review 91 (5), 2001. <https://doi.org/10.1257/aer.91.5.1402>

Golecki M. Economics of Law as a Jurisprudential Theory. German Working Papers in Law and Economics 13, 2002.

Golecki M. Między pewnością a efektywnością. Marginalizm instytucjonalny wobec prawotwórczego stosowania prawa. Wolters Kluwer. Warszawa 2011.

Gramm C.L. New Measures of the Propensity to Strike during Contract Negotiations. 1971–1980. Industrial and Labor Relations Review 40 (3), 1987. <https://doi.org/10.2307/2523496>

Grauman J. Wage Determination Under Trade Unions. By John T. Dunlop. Review by: Jacob Grauman. Journal of the American Statistical Association 39 (228), 1944. <https://doi.org/10.2307/2280645>

Greenwald B.C., Stiglitz J.E. Externalities in economies with imperfect information and incomplete markets. The Quarterly Journal of Economics 101 (2), 1986. <https://doi.org/10.2307/1891114>

Greif A. Cultural Beliefs and the Organization of Society: A Historical and Theoretical Reflection on Collectivist and Individualist Societies. *Journal of Political Economy* 102 (5), 1994.

<https://doi.org/10.1086/261959>

Greif A. Commitment, Coercion and Markets: The Nature and Dynamics of Institutions Supporting Exchange, w: C. Menard, M. Shirley (red.). *Handbook of New Institutional Economics*. Springer. Dordrecht 2005.

Grindle M.S. Good enough governance: Poverty reduction and reform in developing countries. *Governance: An International Journal of Policy, Administration and Institutions* 17, 2004.

<https://doi.org/10.1111/j.0952-1895.2004.00256.x>

Gruszecki T. *Współczesne teorie przedsiębiorstwa*. Wydawnictwo Naukowe PWN. Warszawa 2002.

Gorynia M., Jankowska B. *Klastry a międzynarodowa konkurencyjność i internalizacja przedsiębiorstwa*. Difin. Warszawa 2008.

Guasch J.L., Weiss A. Adverse Selection by Markets and the Advantage of Being Late. 94 (3), 1980.

<https://doi.org/10.2307/1884579>

Haines F. *The Paradox of Regulation. What Regulation Can Achieve and What it Cannot*. Edward Elgar. Cheltenham 2011.

Hajn Z. Ustawowy model organizacji polskiego ruchu związkowego i jego wpływ na zbiorowe stosunki pracy, w: M. Matey-Tyrowicz, L. Nowacki, B. Wagner (red.). *Prawo pracy a wyzwania XXI wieku*. Biuro Rzecznika Praw Obywatelskich. Warszawa 2002.

Halperin J. Law In Books and Law In Action: the Problem of Legal Change. *Maine Law Review* 64 (45), 2011.

Hansman H. Worker Participation and Corporate Governance. *The University of Toronto Law Journal* 43 (3), 1993. <https://doi.org/10.2307/825721>

Haruvy E., Stahl D. Equilibrium selection and bounded rationality in symmetric normal-form games. *Journal of Economic Behavior & Organization* 62 (1), 2007.

<https://doi.org/10.1016/j.jebo.2005.05.002>

Hardt Ł. *Rozwój ekonomii kosztów transakcyjnych. Od koncepcji do operacjonalizacji*. Fundacja Promocji i Akredytacji Kierunków Ekonomicznych. Warszawa 2008.

Hardt Ł. The idea of good (enough) governance. A look from complexity economics. Faculty of Economic Sciences, University of Warsaw, Working Paper 5 (71), 2012.

<https://doi.org/10.2139/ssrn.2171721>

Hardt Ł. Optymalność instytucji w perspektywie implementacji zasad dobrego rządzenia, w: J. Wilkin (red.). *Jakość rządzenia w Polsce. Jak ją badać, monitorować i poprawiać?* Wydawnictwo Naukowe Scholar. Warszawa 2013.

Hart O. Bargaining and Strikes. *The Quarterly Journal of Economics* 104 (1), 1989.

<https://doi.org/10.2307/2937833>

Hayek F.A. *Indywidualizm i porządek ekonomiczny*. Wydawnictwo Znak. Kraków 1998.

Hayek F.A. *Konstytucja wolności*. Wydawnictwo Naukowe PWN. Warszawa 2013.

- Hayes B. Unions and Strikes and Asymmetric Information. *Journal of Labor Economics* 2 (1), 1984. <https://doi.org/10.1086/298023>
- Hersch J., Viscusi W.K. Law and economics as a pillar of legal education. *Review of Law and Economics* 8 (2), 2012. <https://doi.org/10.1515/1555-5879.1574>
- Hicks J.R. The foundations of welfare economics. *Economic Journal* 49, 1939. <https://doi.org/10.2307/2225023>
- Hirschman A.O. *Exit, Voice and Loyalty: Responses to Decline in Firms, Organizations, and States*. Harvard University Press. Cambridge 1970.
- Ho T., Camerer C., Weigelt K. Iterated dominance and iterated best response in experimental p-beauty contests. *American Economic Review* 88 (4), 1998.
- Ho T., Weigelt K. Task complexity, equilibrium selection, and learning: An experimental study. *Management Science* 42 (5), 1996. <https://doi.org/10.1287/mnsc.42.5.659>
- Holcombe R.G. *The Economic Foundations of Government*. NYU Press. Nowy Jork 1994. <https://doi.org/10.1007/978-1-349-13230-0>
- Hollinshead G., Leat M. *Human Resources Management: An International and Comparative Perspective*. Pitman. Londyn 1995.
- Holmes O.W. *The Path of the Law*. The Floating Press 1987.
- Hoppe H.H. Fallacies of the Public Goods Theory and the Production of Security. *The Journal of Libertarian Studies* 9 (1), 1989.
- Hyman R. *Understanding European Trade Unions. Between Market, Class and Society*. Sage. Londyn 2001.
- Izdebski H. *Doktryny polityczno-prawne*. LexisNexis. Warszawa 2012.
- Jackman R. European Unemployment: Why is it so High and What Should be Done about it?, w: G. Debelle, J. Borland (red.). *Unemployment and the Australian Labour Market*. Reserve Bank of Australia, Centre for Economic Policy Research, Australian National University. Alken Press 1998.
- Jackson S.E. Participation in decision making as a strategy for reducing job-related strain. *Journal of Applied Psychology* 68, 1983. <https://doi.org/10.1037//0021-9010.68.1.3>
- Jamal K., Maier M., Sunder S. Regulation and the Marketplace. *Regulation Magazine* 26 (4), 2004.
- Jarosz M. (red.). *Spółki pracownicze*. Instytut Studiów Politycznych Polskiej Akademii Nauk. Warszawa 1994.
- Jarosz M. (red.). *Blaski i cienie spółek pracowniczych 1991–1994*. Instytut Studiów Politycznych Polskiej Akademii Nauk. Warszawa 1995.
- Jarmołowicz W., Strużyna A. Regionalne zróżnicowanie płac, w: W. Jarmołowicz (red.). *Rynek pracy w warunkach zmian ustrojowych*. Wydawnictwo Akademii Ekonomicznej w Poznaniu. Poznań 2003.
- Jasiński Z. Udział pracowników w zarządzaniu procesem pracy – przywilej czy konieczność, w: S. Borkowska (red.). *Zarządzanie zasobami ludzkimi*. Instytut Pracy i Spraw Socjalnych. Warszawa 2006.
- Jehle G.A., Reny P.J. *Advanced Microeconomic Theory*. Prentice Hall 2011.

- Jensen M., Meckling W. Theory of the firm: Managerial behavior, agency costs and ownership structure. *Journal of Financial Economics* 3 (4), 1976. [https://doi.org/10.1016/0304-405X\(76\)90026-X](https://doi.org/10.1016/0304-405X(76)90026-X)
- Jones D.C., Svejnar J. Participation, Profit Sharing, Worker Ownership and Efficiency in Italian Producer Cooperatives. *Economica* 52 (208), 1985. <https://doi.org/10.2307/2553878>
- Jones R.J. *Routledge Encyclopedia of International Political Economy*. Taylor & Frances 2001. <https://doi.org/10.4324/9780203440162>
- Katz A. *Foundations of Economic Approaches to Law*. Oxford University Press. Nowy Jork–Oksford 1998.
- Kahn T. *The Economics of Regulation. Principles and Institutions*. The MIT Press. Cambridge 1991.
- Kalayci K., Potters J. Buyer confusion and market prices. *International Journal of Industrial Organization* 29 (1), 2011. <https://doi.org/10.1016/j.ijindorg.2010.06.004>
- Kaldor N. Welfare propositions and interpersonal comparison of utility. *Economic Journal* 49, 1939. <https://doi.org/10.2307/2224835>
- Kalinowski M. Ekonomiczne przesłanki lobbingu w świetle teorii public choice. *Gospodarka Narodowa* 7-8, 2005.
- Kalleberg A.L. *The Mismatched Worker*. W.W. Norton & Company. Nowy Jork 2007.
- Katsimi M. Training, Job Security and Incentive Wages. *Scottish Journal of Political Economy* 55 (1), 2008. <https://doi.org/10.1111/j.1467-9485.2008.00442.x>
- Kaufmann D., Kraay A., Mastruzzi M. Governance matters VIII, aggregate and individual governance indicators 1996–2008. *The World Bank Policy Research Working Paper* 4978, 2009. <https://doi.org/10.1596/1813-9450-4978>
- Kelsen H. *Czysta teoria prawa*. LexisNexis. Warszawa 2014.
- Kennan J., Wilson R. Strategic Bargaining Models and Interpretation of Strike Data. *Journal of Applied Econometrics* 4 (12), 1989. <https://doi.org/10.1002/jae.3950040506>
- Kidyba A. *Prawo handlowe*. C.H. Beck. Warszawa 2005.
- Kinnear D. Two Sides of the Same Coin, Institutional Theories of Wage Rates and Wage Differentials, w: D.P. Champlin, J.T. Knoedler, M.E. Sharpe (red.). *Institutionalist Tradition In Labor Economics*. Armonk. Nowy Jork–Londyn 2004.
- Klappholz K. Value judgement and economics, w: D. Hausman (red.). *The Philosophy of Economics: An Anthology*. Cambridge University Press. Cambridge 1964.
- Kluge J. The Effectiveness of European Active Labour Market Programs. *Labour Economics* 17 (6), 2010. <https://doi.org/10.1016/j.labeco.2010.02.004>
- Kopertyńska M.W. Rozwój przedsiębiorczości pracowników - kierunki działania firm, w: S. Borkowska (red.). *Zarządzanie zasobami ludzkim*. IPISS. Warszawa 2006.
- Krawczyk M. (red.). *Ekonomia eksperymentalna*. Wolters Kluwer. Warszawa 2012.
- Krislov S., Ehlermann C.-D., Weiler J. The Political Organs and the Decision-Making Process in the United States and the European Community, w: M. Cappalletti, M. Seccombe, H. Weiler (red.).

Integration Through Law, Methods, Tools and Institutions: Political Organs, integration Techniques and Judicial Process. Gruyter. Berlin 1986.

Krueger A.O., The Political Economy of the Rent-Seeking Society. The American Economic Review 64 (3), 1974.

Kubiczek A. Instytucjonalne uwarunkowania zmian na rynku pracy, w: B. Polaszkiwicz, J. Boehlke (red.). Ład instytucjonalny w gospodarce, t. II. Wydawnictwo Uniwersytetu Mikołaja Kopernika. Toruń 2006.

Kumaniecki K. Słownik łacińsko-polski. Wydawnictwo Naukowe PWN. Warszawa 1981.

Kurzynoga M. Warunki legalności strajku. Wolters Kluwer (wydanie elektroniczne). Warszawa 2011.

Kwarciański T. Racjonalność ekonomiczna i zasady moralne, w: K.A. Kłosiński, A. Biela (red.). Człowiek i jego decyzje. Wydawnictwo Katolickiego Uniwersytetu Lubelskiego. Lublin 2009.

Kwiatkowski E. Bezrobocie. Podstawy teoretyczne. Wydawnictwo Naukowe PWN. Warszawa 2002.

Landes W.M. The Economics of Fair Employment Laws. Journal of Political Economy 76 (4), 1968.

<https://doi.org/10.1086/259426>

Langevoort D.C. Behavioral Theories of Judgement and Decision Making in Legal Scholarship: A Literature Review. Vanderbilt Law Review 51, 1998.

Layard R. How to Beat Unemployment. Oxford University Press. Oxford 1986.

Layard R. Why Does Unemployment Persist? The Scandinavian Journal of Economics 91 (2), 1989.

<https://doi.org/10.2307/3440117>

Layard R., Nickell S., Jackman R. Unemployment: Macroeconomic Performance and the Labour Market. Oxford University Press. Oxford 1991.

Ledford G.E., Lawler E.E. Research on Employee Participation: Beating a Dead Horse? The Academy of Management Review 19 (4), 1994.

Leontief W. The Pure Theory of the Guaranteed Annual Wage Contract. Journal of Political Economy 54 (1), 1946. <https://doi.org/10.1086/256311>

Leszczyńska A. Utrata zaufania do pracownika jako przyczyna wypowiedzenia umowy o pracę, w: G. Goździewicz (red.). Ochrona trwałości stosunku pracy w społecznej gospodarce rynkowej. Wolters Kluwer. Warszawa 2010.

Lewandowski H. (red.). Syndykalizm współczesny i jego przyszłość. Wydawnictwo Uniwersytetu Łódzkiego. Łódź 1996.

Lewandowski H. Komentarz do ustawy o rozwiązywaniu sporów zbiorowych, w: Z. Salwa (red.). Prawo pracy. Wydawnictwa Prawnicze PWN. Warszawa 1998.

Lipowski A. Ekonomiczna zawodność państwa - krytyczna analiza ujęcia antyetatystycznego. Ekonomista 2, 2002.

Lischeron J.A., Wall T.D. Employee participation: An experimental field study. Human Relations 28, 1975.

- Machin S., Wadhvani S. The Effects of Unions on Investment and Innovation: Evidence from WIRS. *Economic Journal* 101, 1999. <https://doi.org/10.2307/2233822>
- Mackaay E. *History of Law and Economics*, w: B. Bouckaert, G. De Geest (red.). *Encyclopedia of Law and Economics*. Edward Elgar. Cheltenham 2000.
- Mackaay E. *Schools: General*, w: B. Bouckaert, G. De Geest (red.). *Encyclopedia of Law and Economics*. Edward Elgar. Cheltenham 2000.
- Majka J. *Chrześcijańska myśl społeczna. Etyka społeczna i polityczna*. Ośrodek Dokumentacji i Studiów Społecznych. Warszawa 1993.
- Manning A. An Integration of Trade Union Models in a Sequential Bargaining Framework. *The Economic Journal* 97 (385), 1987. <https://doi.org/10.2307/2233326>
- Manning A. *Monopsony in Motion: Imperfect Competition in Labor Markets*. Princeton University Press. Princeton 2003.
- Mansfield E. *Microeconomics: theory, applications*. W.W. Norton & Company. Nowy Jork 1988.
- Marshall A. *Principles of Economics*. Macmillan. Londyn 1920.
- Masewicz W. *Wybrane zagadnienia zbiorowego prawa pracy w orzecznictwie sądów i kolegiów arbitrażu społecznego*. Wydawnictwo Biblioteczka Pracownicza. Warszawa 1995.
- Masewicz W. *Ustawa o związkach zawodowych, ustawa o rozwiązywaniu sporów zbiorowych*. PWN. Warszawa 1998.
- Maskin E.S. *Mechanism Design: How to Implement Social Goals*. Nobel Prize Lecture, 2007. https://doi.org/10.1007/978-3-540-92185-1_1
- Masten S.E., Williamson O.E. *Transaction Costs Economics: Theory and Concepts*. The University of Michigan Press. Ann Arbor 1995.
- Mather F.C. *The General Strike of 1842: A Study in Leadership, Organization and the Threat of Revolution during the Plug Plot Disturbance*. George Allen & Unwin Ltd. Londyn 1974.
- Mayntz R. (red.). *Implementation Politischer Programme*. Verlag Anton Hain. Koenigstein 1980.
- McConnell Sh. *Strikes, Wages, and Private Information*. *American Economic Review* 79 (4), 1989.
- McDonald I., Solow R. *Wage Bargaining and Employment*. *American Economic Review* 71 (5), 1981.
- McKelvey R., Palfrey T. *Quantal response equilibria for normal form games*. *Games and Economic Behavior* 10 (1), 1995. <https://doi.org/10.1006/game.1995.1023>
- Meardi G. *More Voice after More Exit? Unstable Industrial Relations in Central and Eastern Europe*. *Industrial Relations Journal* 38 (6), 2007. <https://doi.org/10.1111/j.1468-2338.2007.00461.x>
- Medema S.G., Mercurio N., Samuels W.J. *Institutional Law and Economics*, w: B. Bouckaert, G. De Geest (red.). *Encyclopedia of Law and Economics*. Edward Elgar. Cheltenham 2000.
- Mendel T. *Zarządzanie partycypacyjne w teorii i praktyce*. Wydawnictwo Akademii Ekonomicznej w Poznaniu. Poznań 1986.
- Mendel T. *Partycypacja w zarządzaniu współczesnymi organizacjami*. Wydawnictwo Akademii Ekonomicznej w Poznaniu. Poznań 2002.

- Menger C. Principles of Economics. Ludwig von Mises Institute. Auburn 2004.
- Mercurio N., Medema S.G. Economics and the Law. From Posner to Post-Modernism and Beyond. Princeton University Press. Princeton 2006.
- Merges R.P. The Law and Economics of Employee Inventions. Harvard Journal of Law & Technology 13 (1), 1999.
- Metcalf D. Unions and Productivity, Financial Performance and Investment: International Evidence, w: J.T. Addison, C. Schnabel (red.). International Handbook of Trade Unions. Edward Elgar. Cheltenham 2003.
- Metelska-Szaniawska K. Konstytucyjne czynniki reform gospodarczych w krajach postsocjalistycznych. Studium empiryczne. Wydawnictwa Uniwersytetu Warszawskiego. Warszawa 2008.
- Metelska-Szaniawska K. Piękno ekonomii w działaniu, czyli o korzyściach dla ekonomii z badania prawa przez ekonomistów, w: Ł. Hardt, D. Milczarek-Andrzejewska (red.). Ekonomia jest piękna? Księga dedykowana Profesorowi Jerzemu Wilkinowi. Wydawnictwo Naukowe Scholar. Warszawa 2015.
- Metelska-Szaniawska K. Economic Effects of Post-Socialist Constitutions 25 Years from the Outset of Transition. The Constitutional Political Economy Approach. Peter Lang Internationaler Verlag der Wissenschaften. Frankfurt 2016. <https://doi.org/10.3726/978-3-653-06058-4>
- Mesjasz Cz. Kontrakty i relacje przedstawicielstwa w nadzorze nad przedsiębiorstwem. Organizacja i Kierowanie 4, 1998.
- Micelli T.J. The Economic Approach to Law. Stanford University Press. Stanford 2004.
- Migdal J.S. State in Society: Studying how States and Societies Transform and Constitute One Another. Cambridge University Press. Cambridge 2001. <https://doi.org/10.1017/CBO9780511613067>
- Mincer J. Human Capital Responses to Technological Change in the Labor Market. NBER Working Paper 3207, 1989. <https://doi.org/10.3386/w3207>
- Morgan B. The economization of politics: Meta-regulation as a form of nonjudicial legality. Australian & New Zealand Journal of Criminology Social Legal Studies 12 (4), 2003. <https://doi.org/10.1177/0964663903012004004>
- Mota Prado M., Trebilcock M.J. Advanced Introduction to Law and Development. Edward Elgar. Cheltenham 2014. <https://doi.org/10.4337/9781783473403>
- Moulin H. Equal or Proportional Division of a Surplus, and other Methods. International Journal of Game Theory 16 (3), 1987. <https://doi.org/10.1007/BF01756289>
- Mrozowicki A., Pulignano V., Van Hootegeem G. Worker agency and trade union renewal: the case of Poland. Work, Employment and Society 24 (2), 2010. <https://doi.org/10.1177/0950017010362143>
- Myerson R. Refinements of the Nash equilibrium concept. International Journal of Game Theory 7 (2), 1978. <https://doi.org/10.1007/BF01753236>
- Myerson R. Game Theory. Analysis of Conflict. Harvard University Press. Cambridge 1997.
- Nagel R. Unraveling in guessing games: An experimental study. American Economic Review 85 (5), 1995.
- Niedużak M. Postępowanie grupowe. Prawo i ekonomia. C.H. Beck. Warszawa 2015.

- Noll R.G. Economic Perspectives on the Politics of Regulation, w: R. Schmalensee, R.D. Willig. Handbook of Industrial Organization, Vol 2. North-Holland. Amsterdam 1989.
- Nordhaus W.D. The Political Business Cycle. The Review of Economic Studies 42 (2), 1975.
<https://doi.org/10.2307/2296528>
- North D.C. Structure and Change in Economic History. W.W. Norton & Company. Nowy Jork–Londyn 1981.
- North D.C. Government and the Cost of Exchange in History. Journal of Economic History 44 (2), 1984. <https://doi.org/10.1017/S0022050700031855>
- North D.C. Institutions, Institutional Change and Economic Performance. Cambridge University Press. Cambridge 1990. <https://doi.org/10.1017/CBO9780511808678>
- North D.C. Institutions. Journal of Economic Perspectives 5 (1), 1991.
<https://doi.org/10.1257/jep.5.1.97>
- North D.C., Wallis J.J., Weingast B.R. Violence and Social Orders. A Conceptual Framework for Interpreting Recorded Human History. Cambridge University Press. Cambridge 2009.
<https://doi.org/10.1017/CBO9780511575839>
- Nowak K. Status pojęcia pracy w teorii krytycznej i teorii ekonomii. Wydawnictwo Naukowe Instytutu Filozofii Uniwersytetu Adama Mickiewicza w Poznaniu. Poznań 2011.
- Nsouli S.M., Rached M., Funke N. The speed of adjustment and the sequencing of economic reforms: Issues and guidelines for policymakers. International Journal of Social Economics 32 (9), 2005.
<https://doi.org/10.1108/03068290510612566>
- Oleksyn T. O skuteczności premiowania i nagradzania. Praca i Zabezpieczenie Społeczne 2, 2008.
- Olson M. The Logic of Collective Action: Public Goods and the Theory of Groups. Harvard University Press. Cambridge 1965.
- Olson M. Dictatorship, Democracy and Development. American Political Science Review 87 (3), 1993.
<https://doi.org/10.2307/2938736>
- Olson M., Porter D. An experimental examination into the design of decentralized methods to solve the assignment problem with and without money. Economic Theory 4 (1), 1994.
<https://doi.org/10.1007/BF01211117>
- Opalski A. Europejskie prawo spółek. LexisNexis. Warszawa 2010.
- Oplustil K. Instrumenty nadzoru korporacyjnego (corporate governance) w spółce akcyjnej. Wydawnictwo C.H. Beck. Warszawa 2010.
- Ost D. The Defeat of Solidarity: Anger and Politics in Postcommunist Europe. Cornell University Press. Londyn–Nowy Jork 2006.
- Ostrom E. Doing institutional analysis. Digging deeper than markets and hierarchies, w: C. Ménard, M. Shirley (red.). Handbook of New Institutional Economics. Springer. Berlin 2008.
https://doi.org/10.1007/978-3-540-69305-5_31
- Oswald A.J. The Economic Theory of Trade Unions: An introductory Survey. Scandinavian Journal of Economics 87 (2), 1985. <https://doi.org/10.2307/3439820>

Padoa-Schiopa F. Mis-match and Labour Mobility. Cambridge University Press. Cambridge 1991.

Pareto V. Manuale di Economia Politica con una Introduzione Alla Scienza Sociale. Piccola Biblioteca Scientifica. Mediolan 1906.

Parisi F. Positive, Normative and Functional Schools in Law and Economics. European Journal of Law and Economics 18, 2004. <https://doi.org/10.1023/B:EJLE.0000049197.08740.e8>

Parisi F. Coase Theorem and Transaction Cost Economics in the Law, w: J. Backhaus (red.). The Elgar Companion to Law and Economics. Edward Elgar. Cheltenham 2005.

Pearson H. Origins of Law and Economics - the Economists' New Science of Law 1830–1930. Cambridge University Press. Cambridge 1997. <https://doi.org/10.1017/CBO9780511572135>

Pejovich S. (red.). The Economic Foundations of Property Rights. Cheltenham 1997. https://doi.org/10.1007/978-94-011-4848-1_5

Peltzman S. The Economic Theory of Regulation after a Decade of Deregulation. Brookings Papers on Economic Activity: Microeconomics 1989. <https://doi.org/10.2307/2534719>

Penc J. Zarządzanie w praktyce. Menedżerskie myślenie i działanie. Infor. Warszawa 1998.

Petrażycki L. O nauce, prawie i moralności. PWN. Warszawa 1985.

Pfeiffer F. Lohnrigiditäten in gemischten Lohnbildungssystemen. Schriftenreihe ZEW Bd. 65, 2003.

Piotrowski W. Pojęcie premii i mechanizm powstawania prawa do premii. Ruch Prawniczy Ekonomiczny i Społeczny 4, 1975.

Podedworna-Tarnowska D. Opcyjne programy motywacyjne w systemach wynagradzania menedżerów. Zeszyty Naukowe Kolegium Gospodarki Światowej Szkoły Głównej Handlowej 33, 2012.

Podgórecki A. A Sociological Theory of Law. Giuffre Editore. Mediolan 1991.

Polanyi K. Wielka Transformacja. Wydawnictwo Naukowe PWN. Warszawa 2011.

Posner R.A. Economic Analysis of Law. Little, Brown & Co. Boston 1973.

Posner R.A. Theories of Economic Regulation. NBER Working Paper 41, 1974. <https://doi.org/10.3386/w0041>

Posner R.A. Utilitarianism, economics, and legal theory. The Journal of Legal Studies 8, 1979. <https://doi.org/10.1086/467603>

Posner R.A. The Economics of Justice. Harvard University Press. Cambridge 1981.

Posner R.A. Some Economics of Labor Law. The University of Chicago Law Review 51 (4), 1984. <https://doi.org/10.2307/1599556>

Posner R.A. The Law and Economics Movement. American Economic Review 77 (2), 1987.

Posner R.A. Economic Analysis of Law. Aspen Law & Business. Nowy Jork 1998.

Posner R.A. The Law and Economics Movement: From Bentham to Becker, w: F. Parisi, Ch. Rowley (red.). The Origins of Law and Economics. Essays by the Founding Fathers. Edward Elgar. Cheltenham–Northampton 2005.

Priest G.I. The rise of law and economics: a memoir of the early years, w: F. Parisi, Ch. Rowley (red.). The Origins of Law and Economics. Essays by the Founding Fathers. Edward Elgar. Cheltenham–Northampton 2005.

Raff D.M., Summers L.H. Did Henry Ford Pay Efficiency Wages? Journal of Labor Economics 5 (4), 1987. <https://doi.org/10.1086/298165>

Reder M.W., Neumann G.R. Conflict and Contract: The Case of Strikes. Journal of Political Economy 88 (5), 1980. <https://doi.org/10.1086/260912>

Rees A. The Economics of Trade Unions. The University of Chicago Press. Chicago 1989.

Ricketts M. The Economics of Business Enterprise: An Introduction to Economic Organization and the Theory of the Firm. Edward Elgar. Cheltenham 2002.

Ricketts M. Economics regulation: Principles, history and methods, w: M. Crew, D. Parker (red.). International Handbook on Economic Regulation. Edward Elgar. Cheltenham 2005.

Robinson J. What is Perfect Competition? The Quarterly Journal of Economics 49 (1), 1934. <https://doi.org/10.2307/1883878>

Roche J.P. Judicial Self-Restraint. American Political Science Review 49 (3), 1955. <https://doi.org/10.2307/1951437>

Rodrik D. One Economics, Many Recipes. Globalization, Institutions, and Economic Growth. Princeton University Press. Oxford 2007. <https://doi.org/10.2307/j.ctvc4jhb>

Roed K. Hysteresis in Unemployment. Journal of Economic Surveys 11 (4), 1997. <https://doi.org/10.1111/1467-6419.00040>

Roepke W. A Humane Economy: The Social Framework of the Free Market. ISI Press. Wilmington–Delaware 1998.

Rolles M.R., Lavrakas P.J. Applied Qualitative Research Design. A Total Quality Framework Approach. The Guilford Press. Nowy Jork–Londyn 2015.

Rooney P.M. Worker Participation in Employee-Owned Firms. Journal of Economic Issues 22 (2), 1988. <https://doi.org/10.1080/00213624.1988.11504775>

Rosen C., Klein K.J., Young K.M. Employee Ownership in America: The Equity Solution. Lexington Books. Lexington 1986.

Rothstein B., Teorell J. What is quality of government? A theory of impartial government institutions. Governance 21 (2), 2008. <https://doi.org/10.1111/j.1468-0491.2008.00391.x>

Rowley Ch. An Intellectual History of Law and Economics: 1739–2003, w: F. Parisi, Ch. Rowley (red.). The Origins of Law and Economics. Essays by the Founding Fathers. Edward Elgar. Cheltenham–Northampton 2005.

Rudolf S., Janusz T., Stos D., Urbanek P. Efektywny nadzór korporacyjny. Teoria i praktyka. Polskie Wydawnictwo Ekonomiczne. Warszawa 2002.

Ruiter D.W. Institutional Legal Facts: Legal Powers and Their Effects. Kluwer Academic Publishers. Dordrecht 1993. <https://doi.org/10.1007/978-94-015-8198-1>

- Rutherford D. Routledge dictionary of economics. Taylor & Francis Group. Londyn 2002.
<https://doi.org/10.4324/9780203000540.ch1>
- Rychłowska-Musiał E. Miary kosztów agencji w spółkach akcyjnych. Wydawnictwo Uniwersytetu Ekonomicznego w Poznaniu. Poznań 2011.
- Rymsza A. Klasyczne koncepcje kapitału społecznego, w: T. Kaźmierczak, M. Rymsza (red.). Kapitał społeczny. Ekonomia społeczna. Warszawa 2007.
- Sagie A. Employee Participation and Work Outcomes: An End to the Dispute? The Academy of Management Review 20 (2), 1995.
- Saint-Paul G. On the Political Economy of Labor Market Flexibility. NBER Macroeconomics Annual 8, 1993. <https://doi.org/10.2307/3585025>
- Saint-Paul G. The Political Economy of Labour Market Institutions. Oxford University Press. Oxford 2000. <https://doi.org/10.1093/0198293321.001.0001>
- Saint-Paul G. Understanding labour market institutions. World Economics 1 (2), 2000.
<https://doi.org/10.1093/0198293321.003.0001>
- Salwa Z. Uprawnienia związków zawodowych. Branta. Bydgoszcz 1998.
- Samuelson W.F., Marks S.G. Ekonomia menedżerska. Polskie Wydawnictwo Ekonomiczne. Warszawa 1998.
- Sanetra W. Wina jako przyczyna niezwłocznego rozwiązania umowy o pracę przez zakład pracy. Ruch Prawniczy, Ekonomiczny i Społeczny 2, 1988.
- Schaefer H.-B., Ott C. The Economic Analysis of Civil Law. Edward Elgar. Cheltenham–Northampton 2004.
- Selten R. Reexamination of the perfectness concept for equilibrium points in extensive games. International Journal of Game Theory 4 (1), 1975. <https://doi.org/10.1007/BF01766400>
- Seweryński M. Załoga zakładu pracy - uwagi de lege ferenda, w: G. Goździewicz (red.). Reprezentacja praw i interesów pracowniczych. Towarzystwo Naukowe Organizacji i Kierownictwa. Toruń 2001.
- Shapiro C., Stiglitz J.E. Equilibrium Unemployment as a Worker Discipline Device. American Economic Review 74 (3), 1984.
- Shearing C., Wood J. Nodal governance, democracy, and the new "Denizens". Journal of Law and Society 30, 2003. <https://doi.org/10.1111/1467-6478.00263>
- Schuler R.S. A Role and Expectancy Perception Model of Participation in Decision Making. The Academy of Management Journal 23 (2), 1980. <https://doi.org/10.2307/255435>
- Simon H. Rationality in psychology and economics. Journal of Business 59 (4), 1986.
<https://doi.org/10.1086/296363>
- Slay B. The Polish economic transition: outcome and lessons. Communist and Post-Communist Studies 33, 2000. [https://doi.org/10.1016/S0967-067X\(99\)00025-2](https://doi.org/10.1016/S0967-067X(99)00025-2)
- Snowdon B., Vane H. Ewolucja współczesnej ekonomii z perspektywy monetarnej (cz. 2. wywiadu z Miltonem Friedmanem). Ekonomista 10, 1998.

- Snyder F. The Effectiveness of European Community Law: Institutions, Processes, Tools and Techniques. *The Modern Law Review* 56, 1993. <https://doi.org/10.1111/j.1468-2230.1993.tb02852.x>
- Sobczyk A. *Prawo pracy w świetle Konstytucji RP. Tom II. Wybrane problemy i instytucje prawa pracy a ochrona konstytucyjnych praw i wolności człowieka*. C.H. Beck. Warszawa 2013.
- Sobel J., Takahashi I. A Multistage Model of Bargaining. *The Review of Economic Studies* 50 (3), 1983. <https://doi.org/10.2307/2297673>
- Socha M., Sztanderska U. Rola reform polskiego rynku pracy w dynamizacji zatrudnienia i ograniczaniu bezrobocia, w: W. Wojciechowski, Z. Żółkiewski (red.). *Determinanty wykorzystania zasobów pracy w Polsce*. Departament Analiz Makroekonomicznych i Strukturalnych Narodowego Banku Polskiego. Warszawa 2005.
- Soskice D. Wage determination: the changing role of institutions in advanced industrialized countries. *Oxford Review of Economic Policy* 6 (4), 1990. <https://doi.org/10.1093/oxrep/6.4.36>
- Sovik Y. Strength of dominance and depths of reasoning - An experimental study. *Journal of Economic Behavior & Organization* 70 (1-2), 2009. <https://doi.org/10.1016/j.jebo.2009.01.003>
- Spector P.E. Perceived Control by Employees: A Meta-Analysis of Studies Concerning Autonomy and Participation at Work. *Human Relations* 39 (11), 1986. <https://doi.org/10.1177/001872678603901104>
- Stelmach J., Brożek B., Załuski W. *Dziesięć wykładów o ekonomii prawa*. Wolters Kluwer. Warszawa 2007.
- Stigler G. *The Theory of Price*. Macmillan. Nowy Jork 1966.
- Stiglitz J.E. The Invisible Hand and Modern Welfare Economics. w: D. Vines, A. Stevenson (red.). *Information, Strategy, and Public Policy*. Basil Blackwell. Oxford 1991. <https://doi.org/10.3386/w3641>
- Stiglitz J.E. *Globalizacja*. Wydawnictwo Naukowe PWN. Warszawa 2004.
- Stroiński R. Ekonomiczna analiza prawa, czyli w poszukiwaniu efektywności. *Kwartalnik Prawa Prywatnego* 3, 2002.
- Stroiński R. Wprowadzenie do ekonomicznej analizy prawa (law and economics), w: M. Bednarski, J. Wilkin (red.). *Ekonomia dla prawników i nie tylko*. Wydawnictwo Prawnicze LexisNexis. Warszawa 2003.
- Szablewski A.T. *Zarys teorii i praktyki reform regulacyjnych*. DiG. Warszawa 2003.
- Szajkowski A. *Prawo spółek handlowych*. C.H. Beck. Warszawa 2000.
- Śledzińska-Simon A. Zasada równości i zasada niedyskryminacji w prawie Unii Europejskiej. *Studia BAS* 2, 2011.
- Świątkowski A.M. Partycypacja pracownicza w zarządzaniu zakładami pracy w Stanach Zjednoczonych Ameryki Północnej, w: J. Wratny (red.). *Z problematyki związków zawodowych i współuczestnictwa pracowników w zarządzaniu. Ujęcie porównawcze*. *Studia i Materiały IPISS* 21, 1982.
- Targosz T. *Nadużycie osobowości prawnej*. Zakamycze. Kraków 2004.
- Teichman Ch. Corporate Governance - między prawem a rynkiem, w: M. Cejmer, J. Napierała, T. Sójka. *Europejskie Prawo Spółek - Tom III. Corporate Governance*. Wolters Kluwer. Kraków 2006.

- Di Tella R., MacCulloch R. The consequences of Labor market flexibility: panel evidence based on survey data. *European Economic Review* 49 (5), 2005. <https://doi.org/10.1016/j.euroecorev.2003.11.002>
- Topel R.H. Regional Labor Markets and the Determinants of Wage Inequality. *The American Economic Review* 84 (2), 1994.
- Tracy J.S. An Empirical Test of an Asymmetric Information Model of Strikes. *Journal of Labor Economics* 5 (2), 1987. <https://doi.org/10.1086/298142>
- Tufte E. *Political Control of the Economy*. Princeton University Press. Princeton 1978.
- Tullock G. The Welfare Costs of Tariffs, Monopolies and Theft. *Western Economic Journal* 5, 1967. <https://doi.org/10.1111/j.1465-7295.1967.tb01923.x>
- Umbeck J. Might Makes Right: a Theory of the Formation and Initial Distribution of Property Rights. *Economic Inquiry* 19 (1), 1981. <https://doi.org/10.1111/j.1465-7295.1981.tb00602.x>
- Undy R., Ellis V., McCarthy W.E., Halmos A.M. *Change in Trade Unions*. Hutchinson. Londyn 1981.
- Valenzuela S. Labor Movements in Transitions to Democracy: A Framework for Analysis. *Comparative Politics* 21, 1989. <https://doi.org/10.2307/422007>
- Viscusi W.K., Vernon J.M., Harrington J.E. *Economics of Regulation and Antitrust*. The MIT Press. Cambridge 2005.
- Wachter M.L., Cohen G.M. The Law and Economics of Collective Bargaining: An Introduction and Application to the Problems of Subcontracting, Partial Closure, and Relocation. *University of Pennsylvania Law Review* 136 (5), 1988. <https://doi.org/10.2307/3312290>
- Waldron J. *The Dignity of Legislation*. Cambridge University Press. Cambridge 1999. <https://doi.org/10.1017/CBO9780511621987>
- Walking R.A., Long M.S. Agency theory, managerial welfare and takeover bid resistance. *Rand Journal of Economics* 15, 1984. <https://doi.org/10.2307/3003669>
- Webbs B., Webbs S. *History of Trade Unionism*. Barnes & Noble Digital 2003.
- Weiss A. Job Queues and Layoffs in Labor Market with Flexible Wages. *Journal of Political Economy* 88 (3), 1980. <https://doi.org/10.1086/260884>
- Wilkin J. Ewolucja ekonomii politycznej i jej miejsce we współczesnej myśli ekonomicznej, w: J. Wilkin (red.). *Czym jest ekonomia polityczna dzisiaj?* Wydawnictwo Wydziału Nauk Ekonomicznych Uniwersytetu Warszawskiego. Warszawa 2004.
- Wilkin J. Teoria wyboru publicznego - homo oeconomicus w sferze polityki, w: J. Wilkin (red.). *Teoria wyboru publicznego. Wstęp do ekonomicznej analizy polityki i funkcjonowania sfery publicznej*. Wydawnictwo Naukowe Scholar. Warszawa 2005.
- Wilkin J. Institutional equilibrium. What is it about and what is its role in the economy? *Economics (Ekonomia)* 3 (15), 2011.
- Wilkin J. (red.). *Teoria wyboru publicznego. Główne nurty i zastosowania*. Wydawnictwo Naukowe Scholar. Warszawa 2012.

- Wilkin J. Instytucjonalne i kulturowe podstawy gospodarowania. Humanistyczna perspektywa ekonomii. Wydawnictwo Naukowe Scholar. Warszawa 2016.
- Williamson O.E. The Economics of Discretionary Behavior: Managerial Objectives in a Theory of the Firm. Prentice-Hall. Englewood Cliffs 1964.
- Williamson O.E. The Vertical Integration of Production: Market Failure Considerations. American Economic Review 61 (2), 1971.
- Williamson O.E. Markets and Hierarchies: Some Elementary Considerations. American Economic Review 63 (2), 1973.
- Williamson O.E. Transaction cost economics: The governance of contractual relations. Journal of Law and Economics 22 (2), 1979. <https://doi.org/10.1086/466942>
- Williamson O.E. The Economics of Organization: The Transaction Cost Approach. American Journal of Sociology 87 (3), 1981. <https://doi.org/10.1086/227496>
- Williamson O.E. The Economic Institutions of Capitalism – Firms, Markets, Relational Contracting. The Free Press. Nowy Jork 1985.
- Williamson O.E. Ekonomiczne instytucje kapitalizmu. Wydawnictwo Naukowe PWN. Warszawa 1998.
- Williamson O.E. Opportunism and its Critics. Managerial and Decision Economics 14, 1993. <https://doi.org/10.1002/mde.4090140203>
- Williamson O.E. The New Institutional Economics: Taking Stock, Looking Ahead. Journal of Economic Literature 38 (3), 2000. <https://doi.org/10.1257/jel.38.3.595>
- Wilson N., Peel M.J. The Impact on Absenteeism and Quits of Profit-Sharing and Other Forms of Employee Participation. Industrial and Labor Relations Review 44 (3), 1991. <https://doi.org/10.2307/2524155>
- Winston C., Crandall R.W. Explaining Regulatory Policy. Brookings Papers on Economic Activity: Microeconomics. Brookings Institution. Waszyngton 1994. <https://doi.org/10.2307/2534728>
- Wratny J. Współdecydowanie na szczeblu organów przedsiębiorstwa w Republice Federalnej Niemiec a polska ustawa o prywatyzacji przedsiębiorstw państwowych. Praca i Zabezpieczenie Społeczne 7 (11), 1994.
- Wratny J. Problemy partycypacji pracowniczej na szczeblu zakładu pracy w Polsce na progu XXI wieku. Praca i Zabezpieczenie Społeczne 2, 2001.
- Wratny J. Partycypacja pracownicza. Studium zagadnienia w warunkach transformacji gospodarczej. Instytut Pracy i Spraw Socjalnych. Warszawa 2002.
- Wratny J. Problemy partycypacji przedstawicielskiej, w: M. Matey-Tyrowicz, T. Zieliński (red.). Prawo pracy RP w obliczu przemian. C.H. Beck. Warszawa 2006.
- Wratny J. Udział pracowników w zarządzaniu przedsiębiorstwem w Polsce, w: S. Borkowska (red.). Zarządzanie zasobami ludzkim. IPISS. Warszawa 2006.
- Wratny J., Bednarski M. Wpływ prywatyzacji na zbiorowe stosunki pracy. Aspekty prawne i społeczno-ekonomiczne. Instytut Pracy i Spraw Socjalnych. Warszawa 2005.

Wrątny J., Bednarski M. (red.). Związki zawodowe a niezwiązkowe przedstawicielstwa pracownicze w gospodarce posttransformacyjnej. Instytut Pracy i Spraw Socjalnych. Warszawa 2010.

Wrątny J., Walczak K. (red.). Zbiorowe prawo pracy. Komentarz. C.H. Beck. Warszawa 2009.

Wojtyła A. Rola państwa we współczesnej ekonomii. *Ekonomista* 3, 1992.

Wolinsky A. True Monopolistic Competition as a Result of Imperfect Information. *The Quarterly Journal of Economics* 101 (3), 1986. <https://doi.org/10.2307/1885694>

Zieliński T. Strajk. Aspekty polityczno-prawne. *Państwo i Prawo* 4, 1981.

Zieliński T. Prawo pracy. Zarys systemu. Część III. Warszawa-Kraków 1986.

Ziemianin B. Samorząd pracowniczy w zarządzaniu przedsiębiorstwem. *Przegląd Organizacji* 1, 1986.

Zubik M. Wnioski związków zawodowych w postępowaniu przed Trybunałem Konstytucyjnym. *Praca i Zabezpieczenie Społeczne* 11, 2006.

Żołyński J. Pracodawca a związki zawodowe. Wybrane problemy zbiorowego prawa pracy. Zagadnienia prawne w pytaniach i odpowiedziach, wzory pism. Wolters Kluwer (wydanie elektroniczne). Warszawa 2011.

Żołyński J. Zasada ekwiwalentności ekonomicznej i racjonalności żądań w sporze zbiorowym. *Monitor Prawa Pracy* 8, 2012.

Akty prawne, konwencje, raporty, uchwały, postanowienia i wyroki

Dyrektywa Rady nr 94/95 z 22.9.1994, dotycząca ustanowienia europejskiej rady zakładowej lub procedury informowania i konsultowania pracowników w przedsiębiorstwach i grupach przedsiębiorstw o zasięgu wspólnotowym (Dz.Urz. WE L 254), zastąpiona Dyrektywą Parlamentu Europejskiego i Rady nr 38 z 6.05.2009 r., w sprawie ustanowienia europejskiej rady zakładowej lub trybu informowania pracowników i konsultowania się z nimi w przedsiębiorstwach lub w grupach przedsiębiorstw o zasięgu wspólnotowym (Dz.Urz. WE L 122).

Freedom of Association, Digest of Decisions and Principles of the Freedom of Association Committee of the Governing Body of the ILO, Genewa 2006, § 520–522, 526–527.

Konstytucja Rzeczypospolitej Polskiej z dnia 2 kwietnia 1997 r. (Dz.U. poz. 483 ze sprost. i zm.).

Konwencja nr 135 dotycząca ochrony przedstawicieli pracowników w przedsiębiorstwach i przyznania im ułatwień, przyjęta w Genewie dnia 23 czerwca 1971 r. (Dz.U. z 1977 r. nr 39, poz. 178).

Międzynarodowy Pakt Praw Obywatelskich i Politycznych otwarty do podpisu w Nowym Jorku dnia 19 grudnia 1966 r. (Dz.U. z 1977 r. nr 38, poz. 167).

Ustawa z dnia 7 kwietnia 2006 r. o informowaniu pracowników i przeprowadzaniu z nimi konsultacji (Dz.U. poz. 550 ze zm.) w związku z dyrektywą 2002/14/WE.

Ustawa z dnia 23 kwietnia 1964 r. – Kodeks cywilny (t.j. Dz.U. z 2016 r. poz. 380 ze zm.).

Ustawa z dnia 6 czerwca 1997 r. – Kodeks karny (t.j. Dz.U. z 2016 r. poz. 1137 ze zm.).

Ustawa z dnia 26 czerwca 1974 r. – Kodeks pracy (t.j. Dz.U. z 2018 r. poz. 108 ze zm.).

Ustawa z dnia 15 września 2000 r. – Kodeks spółek handlowych (t.j. Dz.U. z 2017 r. poz. 1577).

Ustawa z dnia 30 sierpnia 1996 r. o komercjalizacji i prywatyzacji przedsiębiorstw państwowych (t.j. Dz.U. z 2017 r. poz. 1055).

Ustawa z dnia 11 lipca 2009 r. o łagodzeniu skutków kryzysu ekonomicznego dla pracowników i przedsiębiorców (Dz.U. poz. 1035).

Ustawa z dnia 13 kwietnia 2007 r. o Państwowej Inspekcji Pracy (t.j. Dz.U. z 2017 r. poz. 786 ze zm.).

Ustawa z dnia 20 kwietnia 2004 r. o pracowniczych programach emerytalnych (t.j. Dz.U. z 2017 r. poz. 1449), art. 11 ust. 3).

Ustawa z dnia 27 lipca 2005 r. – Prawo o szkolnictwie wyższym (t.j. Dz.U. z 2017 r. poz. 2183 ze zm.).

Ustawa z dnia 20 kwietnia 2004 r. o promocji zatrudnienia i instytucjach rynku pracy (t.j. Dz.U. z 2017 r. poz. 1065 ze zm.).

Ustawa z dnia 24 lipca 2015 r. o Radzie Dialogu Społecznego i innych instytucjach dialogu społecznego (Dz.U. poz. 1240 ze zm.).

Ustawa z dnia 27 sierpnia 1997 r. o rehabilitacji zawodowej i społecznej oraz zatrudnianiu osób niepełnosprawnych (t.j. Dz.U. z 2016 r. poz. 2046 ze zm.).

Ustawa z dnia 23 maja 1991 r. o rozwiązywaniu sporów zbiorowych (t.j. Dz.U. z 2015 r. poz. 295 ze zm.).

Ustawa z dnia 25 września 1981 r. o samorządzie załogi przedsiębiorstwa państwowego (t.j. Dz.U. z 2015 r. poz. 1543).

Ustawa z dnia 13 marca 2003 r. o szczególnych zasadach rozwiązywania z pracownikami stosunków pracy z przyczyn niedotyczących pracowników (t.j. Dz.U. z 2016 r. poz. 1474 ze zm.).

Ustawa z dnia 29 czerwca 1995 r. o statystyce publicznej (t.j. Dz.U. z 2016 r. poz. 1068

ze zm.).

Ustawa z dnia 7 września 1991 r. o systemie oświaty (t.j. Dz.U. z 2017 r. poz. 2198 ze zm.).

Ustawa z dnia 13 października 1998 r. o systemie ubezpieczeń społecznych (t.j. Dz.U. z 2017 r. poz. 1778 ze zm.).

Ustawa z dnia 6 lipca 2001 r. o Trójstronnej Komisji do Spraw Społeczno-Gospodarczych i wojewódzkich komisjach dialogu społecznego (Dz.U. poz. 1080 ze zm.).

Ustawa z dnia 4 marca 1994 r. o zakładowym funduszu świadczeń socjalnych (t.j. Dz.U. z 2017 r. poz. 2191 ze zm.).

Ustawa z dnia 23 maja 1991 r. o związkach zawodowych (t.j. Dz.U. z 1915 r. poz. 1881 ze zm.).

Zbiorowy kodeks pracy – projekt z kwietnia 2008 r., <https://www.mpips.gov.pl/prawo-pracy/projekty-kodeksow-pracy/>.