

Spis treści

| | |
|--|----|
| OD AUTORA | 7 |
| WPROWADZENIE | 8 |
| 1. EWOLUCYJNE TEORIE ALTRUIZMU | 11 |
| 1.1. Łączne dostosowanie | 11 |
| 1.2. Kosztowne sygnalizowanie | 14 |
| 1.3. Altruizm zwrotny | 15 |
| 1.4. Problem dóbr publicznych | 24 |
| 1.5. Paradygmat psychologii ewolucyjnej | 27 |
| 1.6. Altruizm zwrotny w społecznościach tradycyjnych | 31 |
| 2. UMYSŁOWE ADAPTACJE W ZAKRESIE SELEKCJI PARTNERÓW | 37 |
| 2.1. Algorytmy wymiany społecznej | 37 |
| 2.2. Rozumowanie w zakresie wymiany społecznej | 39 |
| 2.2.1. Teoria umowy społecznej i wyjaśnienie efektu treści | 46 |
| 2.2.2. Mankamenty teorii umowy społecznej | 59 |
| 2.2.3. Podsumowanie | 72 |
| 2.3. Mechanizm wykrywania oszustów czy altruistów? | 76 |
| 2.3.1. Rozumowanie | 77 |
| 2.3.2. Pamięć | 80 |
| 2.3.3. Identyfikacja strategii partnera | 91 |
| 2.3.4. Wykorzystanie zdolności | 95 |
| 2.3.5. Konkluzje | 97 |

| | |
|---|-----|
| 3. MOTYWACJA DO WSPÓŁPRACY | 99 |
| 3.1. Heurystyki wymiany społecznej | 101 |
| 3.2. Dyskontowanie nagród odroczonej – znaczenie adaptacyjne | 111 |
| 3.2.1. Dyskontowanie nagród odroczonej a kooperacja | 116 |
| 3.3. Dyskontowanie społeczne | 124 |
| 3.4. Adaptacyjne znaczenie dyskontowania społecznego | 132 |
| 3.4.1. Odwzajemnianie | 132 |
| 3.4.2. Szansa ponownej interakcji | 139 |
| 3.4.3. Nepotyzm | 142 |
| 4. WYKRYWANIE OSZUSTÓW A ZAUFANIE | 153 |
| 5. CZY ALTRUIZM ZWROTNY WYMAGA ZAAWANSOWANYCH MECHANIZMÓW POZNAWCZYCH? | 182 |
| 5.1. Ograniczenia poznawcze u zwierząt | 184 |
| 5.1.1. Indywidualna identyfikacja partnerów | 184 |
| 5.1.2. Kompetencje numeryczne | 186 |
| 5.1.3. Pamięć i uczenie się | 188 |
| 5.1.4. Dyskontowanie | 190 |
| 5.2. Kryteria oceny | 194 |
| 6. ZAKOŃCZENIE – ALTRUIZM RACJONALNY I OPARTY NA EMOCJACH | 198 |
| BIBLIOGRAFIA | 202 |
| INDEKS OSOBOWY | 219 |
| INDEKS RZECZOWY | 225 |